# 





El tercer trimestre está marcado por un cambio de mood:

la realidad quebró las expectativas que sostenían la ilusión, aún a pesar de la dificultad.

Hoy, este presente se impone sobre la promesa de un futuro de cambio.





# 3 datos que describen el momento



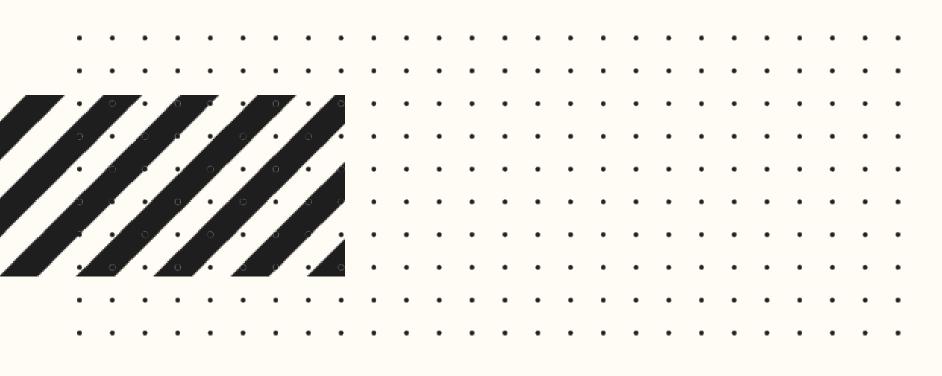
Se invierte la ecuación, y la mirada negativa del presente prevalece sobre la expectativa positiva del futuro.

La clase media baja (C3) y el AMBA son los segmentos que dominan e imprimen el pesimismo.

Muestran indicadores más negativos, sesgando hacia abajo la percepción general.

El nuevo escenario de expectativas setea el mood del consumidor.

Se abre así un panorama de mayor cautela y los hogares adoptan una actitud de resguardo frente a la incertidumbre.



M.

### SÍNTESIS

Si bien las condiciones objetivas de dificultad se mantienen,



### Cambia LA TENDENCIA:

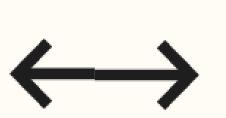
la esperanza del futuro cede frente a la adversidad del presente.

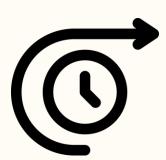


Lo que al inicio del año era esperanza de futuro por encima de un presente adverso, hoy se revierte ante la caída de los indicadores macro, los escándalos y los reveses legislativos.

#### EXPECTATIVAS VS. REALIDAD







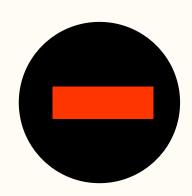
P	res	ser	ıte
N	EG/	<b>\T</b>	VC

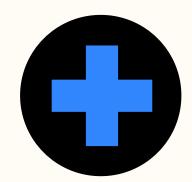
Futuro POSITIVO

2023	70%	39%
I TRIM 2025	37%	<b>52%</b>
II TRIM 2025	<b>41%</b>	48%
III TRIM 2025	46%	<b>44%</b>

(Evalúa la situación actual del país de 1 a 4)

(Cree que en los próximos 12 meses la situación del país mejorará algo + mucho)







Desde principios del 2025, convivía un presente negativo con una apuesta optimista al futuro. En el III trimestre se empieza a ver el cambio de tendencia, con mayor peso en la negatividad presente que en la esperanza del future (recuperando la tendencia del 2023)



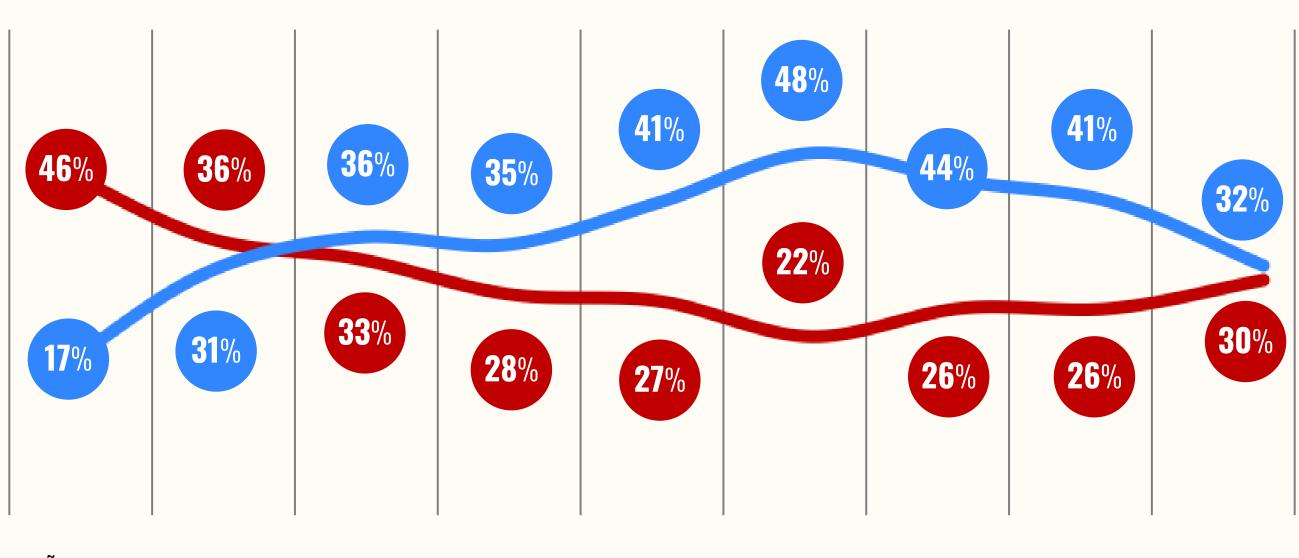
# El esfuerzo es muy grande y la retribución no está al nivel

Ciudadano de CABA + 1er cordón PBA C1/C2 | 30 a 45 años



#### DE LA ESPERANZA A LA INESTABILIDAD

#### ¿Cómo describirías la situación país hoy?



AÑO 2023 | TRIM 2024 | II TRIM 2024 | III TRIM 2024 | IV TRIM 2024 | TRIM 2025 | II TRIM 2025 | JUL/AGO 25 | SEPT 25

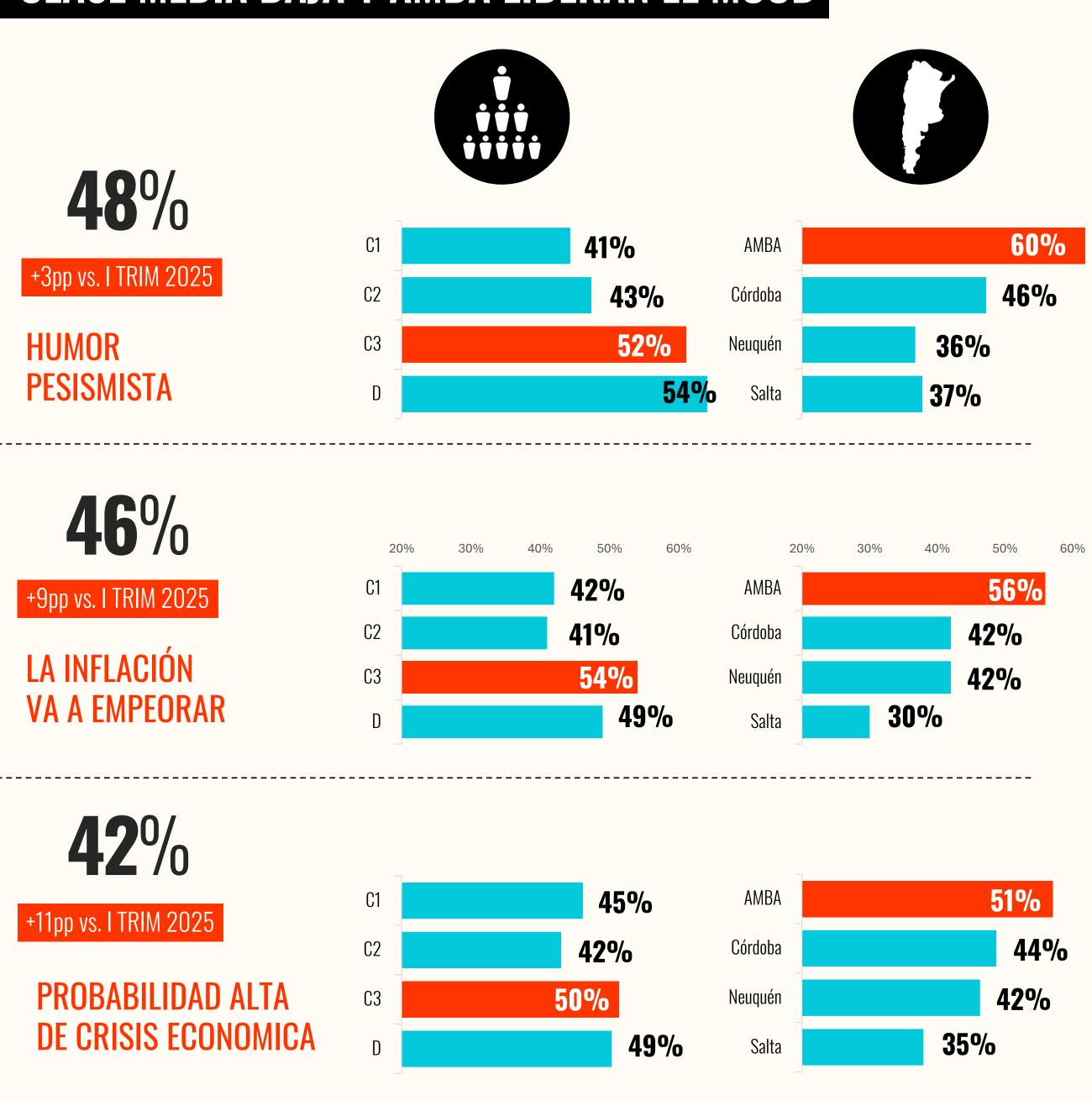
- BONANZA + ESPERANZA + ESTABILIDAD + CRECIMIENTO
- RECESIÓN + INESTABILIDAD + CRISIS

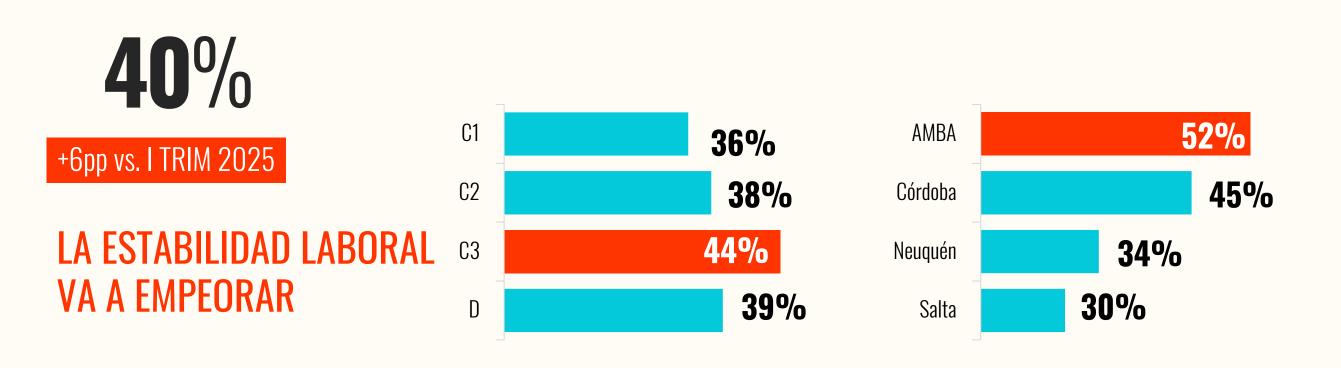
## EL PESIMISMO tiene dueños:

C3 y AMBA imprimen el humor social.

La clase media baja (C3) y el AMBA se consolidan como los segmentos que concentran y difunden la visión más crítica del futuro.

#### CLASE MEDIA BAJA Y AMBA LIDERAN EL MOOD





#### El pesimismo TIENE DUEÑOS

En el C1 y el interior del país, el malestar se arma en función "del otro":

EL C3 Y EL AMBA MARCAN
LA PAUTA DE LA DIFICULTAD.



Cada vez veo más gente cercana que no llega.

Ciudadano de CABA + 1er cordón PBA C1/C2 | 30 a 45 años



Para nosotros la crisis no es tan cruda. En la Capital están peor.

Ciudadano de Salta C3 | 30 a 45 años



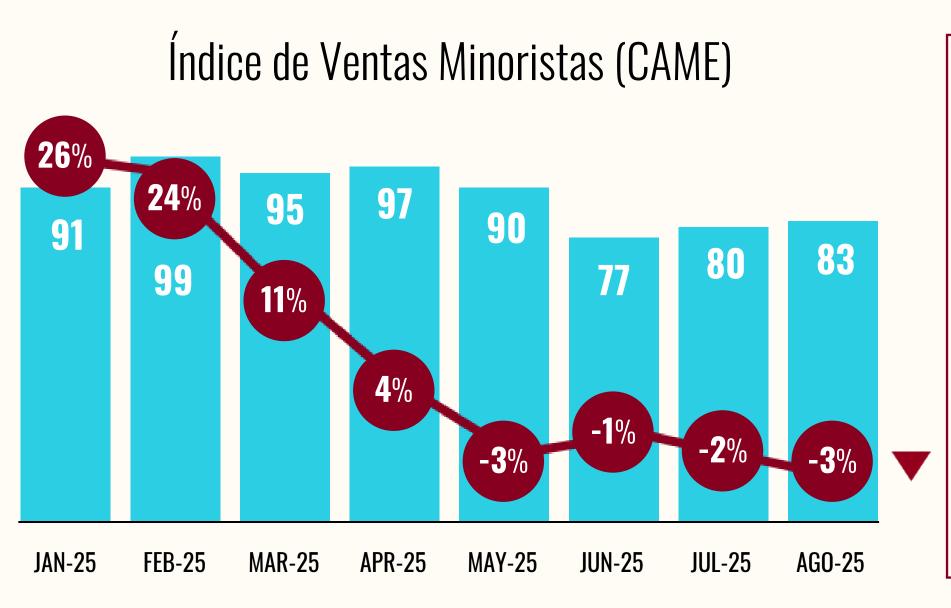
# Menos expectativas, MENOS CONSUMO:

3

Se abre un panorama de mayor cautela en el consumo.

El consumo argentino tracciona mas por expectativa que por realidad. Hoy, la combinación de incertidumbre, dólar en alza y precios que no bajan comienza a enfriarlo.

#### EL CONSUMO MASIVO SE DESACELERA



Variación de volumen Consumo FMCG (SCENTIA)

-1,9%
AGO-25 VS. JUL-25

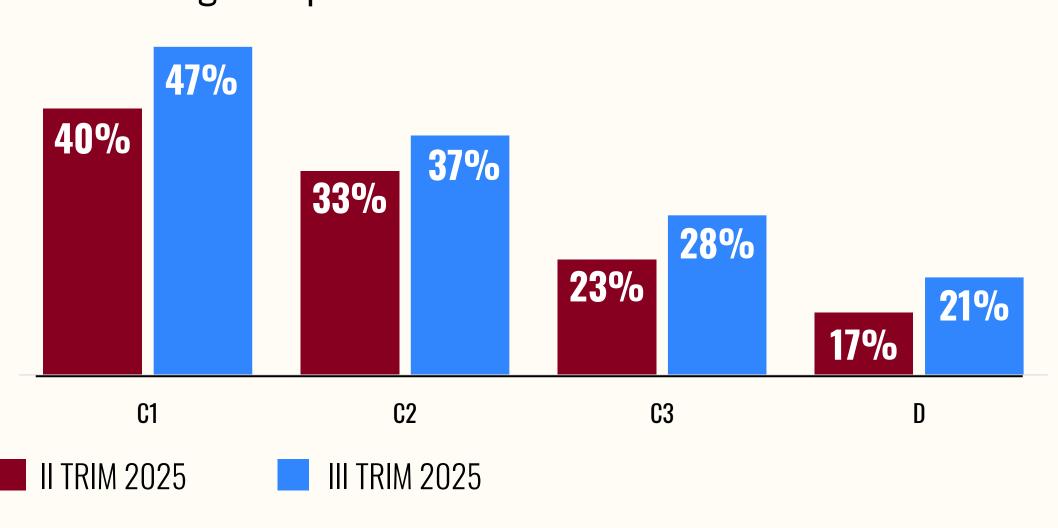
+1,2%
ENE/AGO-25

#### CRECE EL AHORRO EN TODOS LOS NIVELES

ÍNDICE

VARIACIÓN INTERANUAL

% de hogares que declara haber ahorrado en el último mes.





#### Menos expectativas, MENOS CONSUMO

#### DOMINA LA RESTRICCIÓN EN EL CONSUMO

Indicador que combina los gastos cotidianos con los gastos suntuarios (salidas/indumentaria/electronica) del hogar en los últimos 30 días.





		<b>C1</b>	C2	C3	D	AMBA	PBA	SALTA	CBA	NQN
EXPANSIVO	<b>29</b> %	45%	43%	24%	14%	<b>22</b> %	30%	30%	27%	30%
COMPENSADOR	<b>29</b> %	36%	29%	28%	26%	32%	23%	40%	34%	28%
RETRAÍDO	<b>7</b> %	2%	6%	10%	9%	6%	11%	5%	3%	7%
RESTRICTIVO	<b>35</b> %	17%	22%	37%	<b>52%</b>	<b>40</b> %	36%	<b>25%</b>	36%	<b>34%</b>

**EXPANSIVO:** NO REDUJO sus gastos cotidianos. SI REALIZÓ algún consumo suntuario. **COMPENSADOR:** SI REDUJO sus gastos cotidianos. SI REALIZÓ algún consumo suntuario. **RETRAÍDO:** NO REDUJO sus gastos cotidianos. NO REALIZÓ algún consumo suntuario. **RESTRACTIVO:** SI REDUJO sus gastos cotidianos. NO REALIZÓ algún consumo suntuario.

#### Y CRECE EL ENDEUDAMIENTO

**57%**TIENE CONTRAÍDA

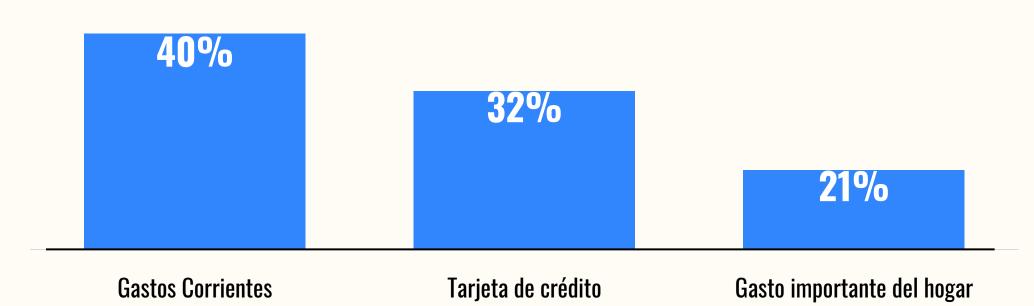
+7pp vs. I TRIM 2025

**ALGUNA DEUDA** 

<b>C1</b>	49%
<b>C2</b>	51%
<b>C3</b>	57%
D	63%



Principales razones de endeudamiento



#### Menos expectativas, MENOS CONSUMO

En este contexto,

# EL CONSUMO DOLARIZADO se supedita a la conveniencia racional del gasto

Comprar afuera ya no es tan barato, aproveche mientras convenia.

Ciudadano de CABA + 2do y 3er cordón PBA C3/D | 30 a 45 años

"

Un amigo fue a Brasil y me trajo un celular que acá yo no me lo hubiese podido comprar nunca.

Ciudadano de CABA + 1er cordón PBA C1/C2 | 30 a 45 años

"

M.

### CONCLUSIÓN FINAL

Hasta acá, la esperanza de futuro sostuvo el mal presente.

La ecuación era:

Mal presente + esperanza en el futuro = avanzo y consumo.

Hoy, con la esperanza puesta en jaque, la ecuación cambia:

Mal presente + desesperanza a futuro = restrinjo consumo y ahorro por las dudas.

En un país tan dinámico y cambiante como la Argentina, la clave estará en lo que ocurra en las próximas semanas: si la esperanza logra recuperarse o entraremos en un pesimismo general.



#### **Estudio Cuantitativo**

Encuesta online continua a población general de 15 a 65 años. 3.900 casos trimestrales.

Total País. AMBA, PBA, Córdoba, Salta, Mendoza, Neuquén.

#### → Estudio Cualitativo

8 focus groups virtuales. NSE C1/C2/C3/D. AMBA, PBA, Salta y Neuquén

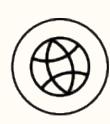
#### → Desk Research

Recopilación, análisis y articulación de datos secundarios. MECON, INDEC, UTDT, CAME, SCENTIA, NIELSEN, BYMA, JP Morgan, etc.

#### → Social Listening

Relevamiento de participación y referencias sobre la situación actual en redes sociales, analisis semiológico.





www.**moiguer**.com

M.